

## Wat doen wij?

HQ Precision Cleaning is gespecialiseerd in het hoogwaardig reinigen en kwalificeren van hightech parts. Als strategisch partner voor o.a. ASML hebben wij de volgende reinigingsprocessen in huis:

- Grade 1 & 2 Surface- en vacuüm cleaning;
- Ultrasoon cleaning;
- Bake-out processen;
- XCDA Flushen..

We kwalificeren met behulp van onderstaande metingen;

- TOC (Total Organic Carbon);
- RGA (Rest Gas Analyse);
- PMC (Particle Measurement Card).

Dit doen wij voor gerenommeerde klanten uit onder meer de semiconductors industrie, optische technologie, lucht- en ruimtevaart en machinebouw.

## Wat ga jij doen binnen onze organisatie?

Om de verder groei van onze organisatie te kunnen doorzetten zijn wij op zoek naar een Technical Sales & Project Officer met een sterke affiniteit voor onze processen. In deze rol ben je verantwoordelijk voor Sales en stuur je 2 FTE aan, te weten 1 Sales Engineer en 1 Project Manager. Het is geen standaard Sales functie waar acquisitie centraal staat, maar juist vanuit gedegen marktonderzoek ga jij de sales strategie vormgeven, ontwikkelen en implementeren. Je speelt in op marktontwikkelingen, zodat je op het juiste moment klaar staat om te voorzien in de behoefte van je doelgroep.

Je werkzaamheden bestaan uit:

- Het bestuderen van nieuwe markten en speelt in op veranderingen en trends binnen deze markten;
- Het coördineren van projecten met het oog op planning, kwaliteit, kosten en efficiency;
- Het beoordelen en goedkeuren van commerciële budgetten en overeenkomsten;
- Het onderhouden van contacten met onze klanten, jij bent het gezicht naar buiten;
- Het boeien en binden van je interne collega's naast het delen van kennis en informatie;
- Het analyseren van de huidige processen en meedenken in continue verbeteringen (lean, 5S e.a.);

Daarnaast ben je betrokken bij het vormgeven van de strategie en doelstellingen voor de verdere ontwikkeling en groei van de organisatie in relatie tot de visie. Je neemt deel in het MT.

## Wat vragen wij?

Om in aanmerking te komen voor deze sleutelpositie binnen ons team van professionals beschik je tenminste over;

- Technische HBO/WO opleiding, bijv. Technische Natuurkunde;
- Aantoonbare ervaring in het succesvol managen van een sales team;
- Ervaring binnen de hightech industrie is een must;
- Bekend met de procedures en richtlijnen binnen een cleanroom (grade 1 en 2) is een pre;
- Affiniteit met bedrijfsvoering en financiële rapportages;
- Goede beheersing van de Nederlandse- en Engelse taal.

Daarnaast verwachten wij dat je als sparringpartner de organisatie en directie blijft uitdagen (zowel technisch als organisatorisch) en beschik je over een flinke dosis ondernemerschap. Je communiceert makkelijk op alle niveaus en omarmt de familiecultuur binnen het team.

## Over welke eigenschappen moet je beschikken?

- Je bent analytisch sterk en denkt in oplossingen;
- Je bent communicatief vaardig en sociaal ingesteld;
- Je werkt gestructureerd en weet overzicht te houden;
- Je bent nieuwsgierig naar ontwikkelingen en vergaart kennis;
- Je bent een peoplemanager en laat collega's excelleren.

## Wat bieden wij?

Werken bij HQ Precision Cleaning betekent onderdeel zijn van een sterk groeiende organisatie met een team van 22 betrokken collega's. De organisatie kenmerkt zich door haar informele karakter en korte communicatielijnen.

Binnen onze organisatie krijg je de kans om jezelf verder te ontwikkelen op zowel persoonlijk- als professioneel vlak. We hechten veel waarde aan een collegiale en prettige werksfeer.

Uiteraard stellen wij de middelen ter beschikking die jij nodig hebt om deze functie goed uit te kunnen voeren. Het salaris is marktconform en zal in overleg bepaald worden, afhankelijk van kennis en ervaring. Wij hebben een eigen arbeidsvoorwaardenpakket en bieden een collectieve pensioenregeling. Ben je nooit of bijna nooit ziek? Goed nieuws; je kan tot 5 extra vrije dagen per jaar sparen bij een fulltime dienstverband. Daarnaast bieden we de mogelijkheid om gebruik te maken van onze HQ Pack Fitness faciliteit en kun je gebruik maken van het fietsplan.

## Wat is je standplaats?

Eindhoven

## Wil je solliciteren?

Ben je geïnteresseerd in deze functie en nieuwsgierig hoe het is om te werken voor een sterk groeiende organisatie waar ondernemerschap centraal staat? Wij zien jouw CV en aanvullende motivatie graag tegemoet t.a.v. Ellen van Moorsel, Manager Recruitment, [recruitment@hqpack.nl](mailto:recruitment@hqpack.nl).

Voor meer informatie ben ik tevens telefonisch bereikbaar via +31 (0)40 85 16 032.